

الوباء يكبح شهية أثرياء العرب للمخاطرة في الاستثمار

معظم رجال الأعمال يحولون وجهة تدفقات أموالهم إلى مجالي الصحة والتكنولوجيا الأكثر أمانا

الشركات العائلية الخليجية تبني معايير جديدة للتحكيم

ويمكن أن تثبت فعاليتها للغاية إذا كان الوسيط المعني يحوز على ثقة وقبول جميع أفراد العائلة المتنازعين ويمتلك فطنة تجارية وثقافية وقانونية ونفسية، لإدارة تعقيدات النزاع في الشركات العائلية.

ويؤكد المهتمون بهذا المجال أن العرض الحالي من بدائل تسوية النزاعات العائلية في دول الخليج لم تعد ملائمة ولذلك ثمة فرصة سانحة اليوم لأصحاب المصلحة المهتمين بنجاح الشركات العائلية لتغيير أساليب التحكيم.

وتتمثل تلك الخطوة في تحسين خيارات الوساطة في دول مجلس التعاون الخليجي بما في ذلك نشر الوعي وتدريب الوسطاء المتخصصين في نزاعات الشركات العائلية والنظر في الوساطة الإلزامية للنزاعات في الشركات العائلية التي تصل إلى المحاكم.

وعلاوة على ذلك ويهدف دعم مجتمع ملاك الشركات العائلية، فإن مراكز الوساطة والتحكيم في دول الخليج تشكل أداة فعالة للتقييم الذاتي ولدراسة احتمالية وقوع النزاع.

واكد عمر قتيبة الغانم رئيس مجلس إدارة مجلس الشركات العائلية الخليجية على عمق التزام المجلس بنشر الوعي بأهمية اتخاذ التدابير المسبقة واعتماد الآليات الأكثر فعالية لإدارة النزاعات في الشركات العائلية في المنطقة.

وشسبت وكالة أنباء الإصارات للغانم قوله إن "بحث مجلس الشركات العائلية الخليجية بسلط الضوء على القضايا التي يمكن اعتبارها حساسة للغاية ليس فقط للشركات العائلية وإنما للمنطقة عموما".

وأوضح أن النتائج باتت أكثر أهمية الآن في ظل ما تشهده الأسواق من تداعيات غير مسبوقه بسبب تفشي وباء كورونا، حيث تشكل الشركات العائلية جزءا في غاية الأهمية من اقتصاد المنطقة.

ولذلك يعتقد الغانم أن تبني إجراءات استباقية لتسوية النزاعات المحتمل وقوعها هو أمر في غاية الأهمية.

وأضاف "يقدم تقريرنا العديد من الطرق والوسائل التي يمكن للعائلات استخدامها لحل خلافاتها وتجنب الإضرار بقيمة أعمالها التي تم إنشاؤها على امتداد أجيال متعاقبة".

دبي - دفعت المخاطر من تزايد النزاعات القضائية داخل الشركات، التي تملكها الأسر الخليجية، ومن التداعيات المحتملة على أعمالها إلى التفكير في حشد الجهود من أجل وضع خطة تعتمد بالاساس على حوكمة تسييرها.

وأوصى مجلس الشركات العائلية الخليجية الاثنى أصحاب الكيانات التي تسييرها إدارة تتكون من أفراد من أسرة واحدة باتخاذ إجراءات استباقية للوقاية من وقوع النزاعات.

وتعتبر المبادرة حول تطوير معايير حل النزاعات الأولى من نوعها في المنطقة لتوضيح الخيارات المتاحة أمام الشركات العائلية والحكومات والمشرعين لدعم استمرارية نموذج الأعمال.

ويبدو أن حرص مجلس الشركات العائلية الخليجية على تغيير النمط القديم في إدارة النزاعات لاسيما في زمن كورونا شكل دافعا قويا لإطلاق المبادرات التي تدعم بيئة الأعمال في المنطقة وتمهّد الطريق أمام المزيد من النجاح والازدهار.

وأكد المجلس في تقرير يعنون "تسوية نزاعات الشركات العائلية في مجلس التعاون الخليجي" على ضرورة إرساء معايير متينة للحوكمة العائلية، ومد جسور التواصل بأسلوب فعال علاوة على حت أفراد العائلة على إيجاد حلول لنزاعاتهم حال وقوعها من خلال عملية الوساطة. وطرح خبراء المجلس عدة محاور تتعلق باستحداث آليات لتسوية النزاعات بخلاف التقاضي المتوفرة لتلبية احتياجات الشركات العائلية. ويرى المجلس أن الآليات الجديدة يجب أن تكون قابلة للتطبيق وفعالة في ضوء اعتبارات الشركات العائلية، على أن تكون لها آثار سلبية على أصحاب المصلحة في الشركات العائلية.

وتعد الوساطة شكلا توافقيا ومن الحلول البديلة للنزاعات وتتماشى بشكل وثيق مع ثقافة وتاريخ دول الخليج الست.

ويعتقد المسؤولون أن هذه العملية أكثر سرعة وأقل كلفة من التحكيم والتقاضي وأقل ضررا على العلاقات العائلية وانسجام أفرادها على المدى الطويل، وأقل ضررا على الأعمال، كما تنطوي على المزيد من الخصوصية إذا لا تعرض شؤون الأسرة للتدقيق العام.



تدقيق الحسابات زمن كورونا ضروري

20 مليون جنيه إسترليني (24.7 مليون دولار).

وقال حيدر، المقيم في لندن "صار الكثير من التركيز على التأكد من قدرة أعمالهم على تغطية احتياجات السيولة وراس المال العامل وما إلى ذلك".



سلمان حيدر
هناك تركيز أكبر بكثير على السيولة المحلية

وأوضح أن هناك إجماعا كبيرا من المستثمرين على تحويل تدفقات المحافظ إلى قطاعات مثل الرعاية الصحية والتكنولوجيا والبعد عن مناطق أكثر انكشافا على الجائحة مثل السفر والترفيه.

وبالنسبة لاستثمارات العائلات وشيدي النزاء، يؤكد حيدر أن هناك إقبالا على الاستثمار في الأصول المضرة، بدءا من قروض البنوك وصولا إلى أصول الرعاية الصحية والتكنولوجيا. وقال "شهدنا اهتماما قادمًا لبحث فرص معينة للاستثمار المباشر".

وكان يمكن أن تكون هذه استثمارات مباشرة في شركات بقطاعي الرعاية الصحية والتكنولوجيا، حيث يمكن توفير مدخل مباشر كمشاركة في الملكية، وأكد الخبير المالي أن هناك تجديدا للاهتمام بالعقارات.

المركز الخامس وفق مجلة فوربس، بمقدار 1.8 مليار دولار عن العام الماضي، بعد أن تكبدت مجموعته بعض الخسائر في العام الماضي.

واللافت أن رجل الأعمال الجزائري يسعد ربراب حل ثانيا في القائمة بثروة تقدر بنحو 4.2 مليار دولار، غير أنه قد يكون فقد جزءا كبيرا منها ليس فقط بسبب مصادرة أملاكه كونه ملاحقا ببلاده في قضايا فساد، بل أيضا بسبب الأزمة الاقتصادية التي تعيشها بلاده

وأثرت على الكثير من الأنشطة التجارية والاستثمارية. وفي الوقت الذي استعادت فيه الأسهم العالمية بعضا مما فقدته بعد هبوط في مارس الماضي، تسببت فيه مخاوف حيال الكلفة الاقتصادية للجائحة، لا تزال أسعار النفط عند مستويات متدنية رغم زيادة هذا الشهر.

واكتفت أسعار النفط بتغير طفيف الاثنى، إذ تعقد منظمة البلدان المصدرة للبترول (أوبك) اجتماعا هذا الأسبوع لبحث تمديد تخفيضات إنتاج غير مسبوقه لما بعد نهاية يونيو. واستقر خام برنت عند 37.84 دولار للبرميل، بينما سجلت العقود الآجلة لخام غرب تكساس الوسيط تسليم يوليو 35.53 دولار للبرميل، مرتفعة باربعة سنتات عما كانت عليه الأسبوع الماضي.

وزبائن بنك باركليز عادة ما تكون لديهم أصول متاحة للاستثمار بأكثر من

وأشارت البيانات، التي استندت إلى قائمة مجلة فوربس الأميركية لأكبر أثرياء العالم إلى أن ثروات أثرياء العرب تراجعت بقيم متفاوتة بحسب حجم الضرر، الذي تعرضت له القطاعات المرتكزة فيها استثماراتهم وتعمل فيها مؤسساتهم.

وذكرت المجلة في تقرير نشرته مؤخرا أن إجمالي ثروة هؤلاء انخفضت إلى حوالي 47.3 مليار دولار بعد أن كانت 58.7 مليار دولار بنهاية العام الماضي.

ولا تمثل تلك الخسائر جميع ما فقده جميع أثرياء العرب، بل تقتصر على تأثير هبوط قيمة الأسهم، التي يملكونها بسبب المخاوف من تحول الفايروس إلى وباء عالمي.

ولم تدرج مجلة فوربس الأثرياء السعوديين في قائمتها للعام الثالث على التوالي مثل الأمير الوليد بن طلال، كما أنها لم تنشر إلى كبار رجال الأعمال في دولة الإمارات مثل محمد علي العبار. ورغم انخفاض ثروة رجل الأعمال المصري ناصف ساويرس بواقع 1.4 مليار دولار منذ بداية العام الجاري لتستقر عند خمسة مليارات دولار، لكنه بات متصدرا القائمة بعد أن أزاح مواطنه الملياردير محمد منصور، الذي ارتفعت ثروته بشكل مفاجئ بنحو 43 في المئة لتبلغ 3.3 مليار دولار وحل في المركز الرابع.

وانخفض صافي ثروة رجل الأعمال الإماراتي ماجد الفطيم، الذي حل في

تعطي انطباعات المصرفيين ومحلي أسواق المال نظرة فاحصة عن مدى تأثر ثروات كبار المستثمرين العرب من أزمة الإغلاق بسبب الوباء، والتي خلفت بدورها معضلة في سوق الطاقة أثرت على نشاط شركاتهم، وهو ما جعلهم يعيدون التفكير في كيفية الاستفادة من أموال محافظهم دون تعرضها للمخاطر.

لندن - افقدت أزمة وباء فايروس كورونا وتداعياتها المدمّرة على الاقتصاد العالمي قوة الدفع لدى معظم الأثرياء العرب، لتوسيع أو الاستمرار في استثماراتهم، ما جعلهم يتكدون خسائر بالمليارات من الدولارات أثناء فترة الإغلاق.

ومع أن الدول اتجهت إلى تخفيف القيود الاحترازية أملا في عودة الحياة الاقتصادية إلى طبيعتها لكن المستثمرين يحتاجون لأشهر حتى يقفوا على تحسن أوضاعهم مرة أخرى.

ويؤكد محللو أسواق المال أن الأفراد ذوي الثروات الكبيرة بمنطقة الشرق الأوسط اصبحوا الأكثر تجنبيا للمخاطر من بين المستثمرين الأثرياء في الأسواق الناشئة، وذلك بعد أن تضربوا من انهيار أسعار النفط في الأسواق العالمية.

وأظهرت مراجعة لبيانات ثروات أكبر أثرياء الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، أن خسائر أغنى 21 شخصية عربية بلغت قرابة نحو 11.4 مليار دولار، وهي تمثل أكثر من إجمالي ثروة أغنى اثنين في المنطقة.

وقال مدير أسواق النمو العالمية بنك باركليز الخاص سلمان حيدر في مقابلة مع وكالة رويترز إن "زبائن البنك الأثرياء في شتى أنحاء الأسواق الناشئة يتحولون نحو الاستثمارات التي تعتبر أكثر أمانا". وأشار إلى أن المستثمرين يفضلون الاستثمار في الأصول الدولارية أو الأسهم التي تأتي بتوزيعات نقدية أو أدوات دخل ثابت انتقائية لكن العزوف عن المخاطرة ليس بنفس الكثافة التي كان عليها إبان الأزمة المالية العالمية".

11.4 مليار دولار فقدتها 21 شخصية من أثرياء العرب بسبب الإغلاق الاقتصادي، وفق مجلة فوربيس

لكن أكد أن الحذر يبدو أكثر وضوحا في الشرق الأوسط. وقال إن "مستويات الإقبال على المخاطرة في الشرق الأوسط انخفضت كثيرا".

وأضاف "هناك تركيز أكبر بكثير على السيولة المحلية.. تركيز أكبر بكثير على الحفاظ على السيولة".

الصندوق السيادي السعودي يتحدى الإغلاق ويوسع استثماراته

فرص للاستثمار طويل الأمد بأسعار مغرية".

وأوضح أن البيئة الحالية في السوق تنطوي على عدد من الفرص تشمل قطاعات وشركات يمكنها دفع النمو الاقتصادي وتحقيق القيمة مستقبلا بعد انقضاء الأزمة الحالية.

واحد مصادر تمويل الصندوق، الذي تقدر أصوله بنحو 473 مليار دولار، هو السيولة التي تضخها الحكومة.

وبإتي الإعلان عن بيانات الصندوق المتعلقة بالاستثمار الخارجي، بينما قالت مؤسسة النقد الإثنى، إنه تم ضخ 50 مليار ريال (13.3 مليار دولار) لدعم السيولة في القطاع المصرفي، لتمكينه من الاستثمار في تمويل القطاع الخاص. وبحسب بيان للمركزى السعودي، ستعزز السيولة دور البنوك في تعديل أو إعادة هيكله تمويلاتها دون أية رسوم إضافية، ودعم خطط المحافظة على مستويات التوظيف في القطاع الخاص، إلى جانب الإعفاء لعدد من رسوم الخدمات البنكية الإلكترونية.

وقال إن القطاع المصرفي، الذي يضم 11 بنكًا سعوديًا وفرعًا لأكثر من 15 مصرفًا أجنبيًا، يسجل مؤشرات أداء جيدة، مما يُعزز قدرته على مواجهة التحديات والأزمات.

وإبني الإيطالية وإكوينور النرويجية، والصندوق السيادي هو الأداة المفضلة لولي العهد الأمير محمد بن سلمان من أجل تنفيذ خطته لتنويع موارد الاقتصاد وإدخال التكنولوجيا الفائقة.

وقال متحدث باسم الصندوق، لم تكشف رويترز عن هويته، إن "صندوق الاستثمارات العامة يبحث دائما عن

ويملك الصندوق بالفعل حصة بقيمة ملياري دولار في أوبر تكنولوجيا وشركة لوسيد موتورز للعبات الكهربائية. ومن الاستثمارات اللافتة التي أقدم عليها الصندوق في نزوة انهيار أسعار النفط استحوازه على حصص في أربع شركات نفط أوروبية كبيرة هي رويال داتش شل وتوتال الفرنسية



الاستثمار في المستقبل مهما كانت العراقيل

كتف صندوق الثروة السعودي، الذي يدير أصول أكبر مصدر للنفط في العالم، خطراته في اقتناص الفرص الاستثمارية في الخارج متحديا أزمة كورونا، التي تسببت في ركود الأنشطة الاقتصادية للبلاد، وزادت من انحسار عوائد النفط التي تعتمد عليها البلاد نتيجة انخفاض أسعاره في الأسواق الدولية.

الرياض - كشفت بيانات حديثة أن السعودية واصلت ضخ استثماراتها في الخارج عبر صندوق الاستثمارات العامة (الصندوق السيادي) غير مكتثرة بأزمة الوباء.

وتعكس الأرقام حول انخفاض الاستثمارات الأجنبية للبلاد أن الحكومة متمسكة بسياساتها في توسيع رقعة أعمالها في الخارج مهما كانت الظروف.

وتراجعت احتياطات النقد الأجنبي بشكل حاد في أبريل الماضي، للشهر الثاني على التوالي مع تحويل مليارات الدولارات لدعم استثمارات صندوق الثروة في الخارج في الوقت الذي يتضرر فيه اقتصادها بشدة جراء فايروس كورونا المستجد.

وتعاني السعودية، أكبر مصدر للنفط في العالم، من انخفاض غير مسبوق في أسعار الخام فضلا عن الإجراءات المفروضة لمكافحة الوباء، والتي أثرت في القطاعات غير النفطية من اقتصادها.

وبحسب بيانات مؤسسة النقد نُشرت في ساعة متأخرة الأحد الماضي، انخفض صافي الأصول الأجنبية للمؤسسة إلى 443.75 مليار دولار في أبريل من 464.64 مليار في مارس.

40 مليار دولار ضخها صندوق الاستثمارات العامة السعودي خلال مارس وأبريل الماضيين